

WEBINAR

企業法務知財協会

大好評の法務・知財セミナーを
WEBセミナーとして開催！

5/25 (月) 午後12時～6/1 (月) 午後12時

無料

CLIP オンラインセミナー

知財セミナー

法務セミナー

『事業に貢献する 発明発掘と権利化』

I P P 国際特許事務所 所長 弁理士 松下 昌弘



技術者からの発明報告書提出を待っていたのでは、企業として本当に必要な技術のリスク調査及び権利化はできません。また、事業に役に立つ特許を生み出すには、社内に今ある技術だけでなく、市場や関連技術の進歩に応じて、その技術が将来どのように変わるか、他社がどのような実施をするかを考えながら出願内容を定める必要があります。本セミナーでは、これらについて具体例を示しながらお話しします。

1. 技術者に伝えるべき発明のとらえ方
2. 発明発掘
3. 特許開発（発明ブラッシュアップ）
4. 事業に強い特許をとるための権利化プロセス
5. AI分野の発明発掘と特許開発

動画時間 1:10:12

Profile

これまで多くの中小企業の知財業務に係わり、数々の成功する企業と失敗する企業の実態を目の当たりにしていく。その中で、成功している企業には、ある共通点があることを発見する。

知財業務で「勝ち組企業」に変える知財戦略コンサルタント。各種協会、企業、大学でのセミナー講演150回以上日本弁理士会、アジア弁理士会、国際商標協会INTA 会員、日本薬科大学 客員教授 早稲田大学大学院理工学研究科 電気工学専攻修了

◇実務経歴

企業知財業務のコンサルティング、教育、特許・意匠・商標・不正競争防止法に関する係争、訴訟、差止事件、知財価値評価、調査、契約、発明創出支援

◇主な著作

『中国知的財産管理実務ハンドブック』（中央経済社）、『知財紛争トラブル100選』（三和書籍）

『今さら人に聞けない 契約のキホンのキ』

株式会社プロファウンド代表取締役 石橋 秀喜



契約の基礎知識はビジネスパーソンにとって必須ですが、なかなか学ぶ機会がありません。実際に、ちょっとした契約知識が欠けていたために、思わぬトラブルに発展することがあります。本セミナーでは、契約トラブルを未然に防止し、ビジネスをスムーズに進めることができるように「契約のキホンのキ」を説明いたします。

1. 契約とは？
2. なぜ契約を締結するのか？
3. 和文契約と英文契約の違い
4. 契約を締結するときに注意すべき点
5. 契約交渉の方法

動画時間 1:06:24

Profile

◇実務経歴 東京都庁、オリンパス、アクセンチュア、アルプス電気、IPトレーディング・ジャパン等を経て、プロファウンドを設立。大手企業の法務責任者としての豊富な経験を基に、企業の法務の支援をしている。米国ニューヨーク州弁護士、米国公認会計士、米国経営学修士（MBA）、行政書士。民間・公的機関主催のセミナー、社内研修講師の経験多数。

◇主な著作

特許小説『パテント トロール』、『武士的交渉術』、『凡人力』

オンラインセミナー視聴お申込み案内

開催期間：5/25（月）午後12時～6/1（月）午後12時

オンラインセミナーのメリット

空いている時間に
視聴できます。
(※限定期間中)

パソコンはもちろん、
スマホでも視聴可能
なので場所を選びま
せん。

再度視聴したい場合
は巻き戻すことがで
きます。

途中から
再生ができます。

- ・パソコンはもちろんタブレットやスマートフォンでもご参加いただけますが、スマートフォンの場合、文字が小さく見づらいこともございますのでご了承ください。
- ・通信料が発生いたします。

<お申込みの流れ> ※お申込みは5月29日（金）午後5時まで
ホームページからのお申込み

企業法務知財協会CLIPサイトお申込みフォームへアクセス
<http://www.clip-jp.org/seminar-info/form>

必要事項とアンケート（必須）に回答し、クリック

※お申込み確認自動返信メール

オンラインセミナーの受講案内メールをお送りします

開催期間中に受講案内メール内のURLにアクセスし、
オンラインセミナーをご視聴ください



<http://www.clip-jp.org/>

企業法務知財協会

〒141-0031

東京都品川区西五反田3-6-20 いちご西五反田ビル8F

IPP国際特許事務所内 企業法務知財協会事務局

Email : info@clip-jp.org TEL : 03-3493-2007 FAX : 03-3493-2008