

# 『会社を守る契約基礎知識』 & 『顧客・資金・ビジネスアイデアを得るための商標・特許活用術』



知っていると知らないでは大違い  
具体例を交えて説明します。

以下のような企業様が対象です。

- 他社との契約内容に不安がある
- 自社に必要な契約を知りたい
- 自社の強み(知財)を発掘したい
- 商標、特許、著作権等の知的財産の基礎を知りたい。そのリスクと、活用方法を知りたい。
- 自社の強みを作り顧客・資金を獲得したり、新規事業のアイデアが欲しい

## 【内容】

1. 契約とは何か？
2. なぜ契約を締結するのか？
3. 和文契約と英文契約の違い
4. 契約内容をチェックするときに注意すべき点
5. 契約の失敗例と成功例
6. 企業の価値を高める知的財産(ブランド、デザイン、アイデア)とは
7. 優れた知財を創造するためには
8. 知的財産を活用するには、ビジネスとの関係
9. 模倣対策
10. 海外ビジネスでの知財の注意点



**(株)プロファウンド**  
代表取締役 石橋 秀喜

東京都庁、オリンパス、アクセンチュア、アルプス電気、IPTレーディング・ジャパン等を経て、プロファウンドを設立。大手企業の法務責任者としての豊富な経験を基に、企業の法務の支援をしている。米国ニューヨーク州弁護士、米国公認会計士、米国経営学修士(MBA)、行政書士。民間・公的機関主催のセミナー、社内研修講師の経験多数。ドラマ「太陽の罠」の原作となった特許小説「パテントトロール」の著者でもある。



**IPP国際特許事務所**  
所長・弁理士 松下 昌弘

国内・外国の2000件以上の商標・意匠・特許権利化業務に係った実績がある。権利化業務以外に、発明発掘、訴訟、知財コンサル業務を行う。中小企業の事業に貢献する知財業務の提案を得意とする。また、企業向けセミナー、大学での講義を年間20回以上行っている。

【日時】 2018年4月13日(金) (14:05 受付開始)  
1部 14:25~15:35 (講師 石橋)  
2部 15:40~16:55 (講師 松下)  
【会場】 東京都品川区東五反田1-11-15電波ビル4階 株式会社プロフェッサ内会議室  
(JR五反田駅東口徒歩約3分)  
【対象】 中小企業の経営者、法務・知財に携わる方、経営コンサルの方等  
【申込方法】 [info@clip-jp.org](mailto:info@clip-jp.org) 又は FAX:03-3493-2008  
【お問合わせ】 TEL: 03-3493-2007

4月13日 セミナー申込書

Fax:03-3493-2008

会社名		受講者名	
電話番号			
Email			

※申し込みをいただいてから3日以内に受付メールを返信いたします